

NORSON Sp. z o.o. Sp. K. – polski producent armatury do sieci wodociągowych i kanalizacyjnych poszukuje kandydata/ kandydatki na stanowisko:

## SPECJALISTA DS. SPRZEDAŻY

Miejsce pracy: Poznań (okolice), Sarbinowo (pow. poznański)

### → Twój zakres obowiązków:

- sprawna realizacja bieżących zadań wyznaczonych w obrębie działu sprzedaży,
- koordynacja procesu sprzedażowego i logistycznego w firmie,
- czuwanie nad prawidłowością obiegu dokumentów,
- ścisła współpraca z działem handlowym, produkcją i magazynem,
- dbanie o wysoką jakość obsługi klienta,
- utrzymywanie i rozwój relacji biznesowych z kontrahentami,
- reprezentacja firmy na szkoleniach produktowych i wydarzeniach branżowych.

### → Nasze wymagania:

- min. 2-letnie doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku,
- wykształcenie wyższe,
- zdolności organizacyjne i interpersonalne,
- zaangażowanie i profesjonalne podejście do pełnienia powierzonych obowiązków,
- wysoka kultura osobista,
- umiejętność pracy w zespole,
- prawo jazdy kat. B,
- znajomość branży instalacyjnej i armatury wodno-kanalizacyjnej będzie dodatkowym atutem.

### → To oferujemy:

- pracę w stabilnej firmie o ugruntowanej pozycji na rynku,
- zatrudnienie w ramach umowy o pracę,
- miłą atmosferę w przyjaznym i zgranym zespole,
- niekorporacyjną kulturę pracy,
- narzędzia niezbędne do realizacji powierzonych zadań.

**CV prosimy przesyłać na adres: [ewa@norson.pl](mailto:ewa@norson.pl)**

Prosimy o dopisanie klauzuli: „Zgodnie z art. 6 ust. 1 lit. a ogólnego rozporządzenia o ochronie danych osobowych z dnia 27 kwietnia 2016 r. (Dz. Urz. UE L 119 z 04.05.2016) wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb aktualnej rekrutacji”.